

## COMUNICATO STAMPA

**IL CDA DI ELICA S.p.A. APPROVA LE INFORMAZIONI PERIODICHE AGGIUNTIVE DEL QUARTO TRIMESTRE E I RISULTATI CONSOLIDATI PRECONSUNTIVI 2020:**

**RICAVI Q4 2020 PARI A 143,7 MILIONI DI EURO (+15,8% VS 4Q 2019)  
SI CONFERMA LA SIGNIFICATIVA ACCELERAZIONE VISTA GIA' A PARTIRE DAL TERZO TRIMESTRE 2020 GUIDATA DALLA CRESCITA DEL SEGMENTO COOKING SIA NEI MARCHI PROPRI (+18,6%) CHE NELL'OEM (+13,9%)**

**IMPORTANTE INCREMENTO DEI MARGINI NEL 4Q 2020  
GRAZIE ALLA CRESCITA DEI RICAVI, ALLE AZIONI DI CONTENIMENTO COSTI  
E A UN MODELLO DI BUSINESS SEMPRE PIU' FLESSIBILE**

**Principali risultati consolidati preconsuntivi dell'esercizio 2020:**

- Ricavi: 452,6 milioni di Euro, -5,7% rispetto all'esercizio precedente (-4,4% al netto dell'effetto cambio) per effetto del COVID-19 e del lockdown, in particolare nel secondo trimestre dell'anno. La significativa accelerazione vista già a partire dal terzo trimestre 2020, si è confermata e consolidata anche nell'ultima parte dell'anno (+15,8% rispetto al 4Q 2019, +19,0% al netto dell'effetto cambio), a seguito sia dell'incremento dei volumi che di un positivo effetto price-mix.
- Il segmento Cooking ha evidenziato una variazione complessiva del -6,6% (-2,1% vendite a marchi propri e -11,4% OEM) riconducibile principalmente al calo dei volumi nel mese di aprile, registrando tuttavia una ripresa già a partire dal terzo trimestre 2020 e una crescita a doppia cifra nel 4Q sia nelle vendite a marchi propri +18,6% (+22,4% al netto dell'effetto cambio) che nel canale OEM +13,9%, (+17,1% al netto dell'effetto cambio). L'incidenza delle vendite a marchi propri sui ricavi Cooking sale al 55% nel 2020 (56% nel 4Q 2020).
- Il segmento Motori, grazie alla significativa crescita nel quarto trimestre 2020 (+11,4% rispetto al 4Q 2019), è riuscito a recuperare totalmente il rallentamento della domanda visto nel mese di marzo e nel secondo trimestre, chiudendo con una variazione complessiva del +0,3% rispetto al 2019.
- Il mercato in EMEA e in America ha registrato una significativa ripresa a partire dal terzo trimestre, consolidatasi ulteriormente nel 4Q 2020 (+18,0% e +6,8% rispetto al 4Q 2019). Il mercato asiatico, che nel terzo trimestre risultava ancora penalizzato dall'emergenza sanitaria legata al COVID-19, ha visto una significativa ripresa nell'ultima parte dell'anno (+14,1% rispetto al 4Q 2019).
- EBITDA normalizzato<sup>1</sup>: 42,2 milioni di Euro, in riduzione del -6,3% rispetto ai 45,0 milioni di Euro del 2019, per effetto del Covid-19 e del lockdown nel secondo trimestre del 2020. Il

<sup>1</sup> Il valore indicato per l'esercizio 2020 è stato normalizzato considerando l'effetto straordinario legato al Brasile per 0,7 milioni di Euro, relativo alla chiusura del contenzioso con Esperança Real S/A (Brasil) e altri costi di ristrutturazione per 2,6 milioni di Euro. La normalizzazione del risultato 2019 era riferita all'onere straordinario legato all'uscita dell'Amministratore Delegato, pari a circa 1,3 milioni di Euro, e ad altri costi di ristrutturazione, per un totale

marginale sui ricavi si attesta al 9,3%, sostanzialmente in linea rispetto all'esercizio precedente (9,4% nel 2019). La crescita dei ricavi e il focus costante sul contenimento dei costi operativi e SG&A hanno determinato, nel quarto trimestre 2020, un significativo incremento della marginalità che si è attestata al 12,0%, +190 bps rispetto allo stesso periodo del 2019 (+38,0%).

- EBIT normalizzato<sup>1</sup> pari a 15,9 milioni di Euro (19,6 milioni di Euro nel 2019) con un margine sui ricavi al 3,5% (4,1% nel 2019). Nel quarto trimestre 2020 l'EBIT margin è salito al 6,2% rispetto al 4,6% del quarto trimestre 2019.
- Il Risultato Netto normalizzato è pari a 8,5 milioni di Euro, rispetto ai 9,3 milioni di Euro del 2019. Risultato Netto normalizzato di Pertinenza del Gruppo pari a 2,6 milioni di Euro rispetto ai 5,0 milioni di Euro del 2019. Il risultato positivo delle Minorities, pari a 5,9 milioni di Euro, in crescita rispetto ai 4,3 milioni di Euro al 31 dicembre 2019, riflette principalmente la flessibilità del modello di business di Elica in India e Giappone, che consente di preservare i margini nonostante la pressione sui ricavi. Il Risultato Netto a dicembre 2020 risulta influenzato dagli impatti del lockdown nel secondo trimestre, mentre nel quarto trimestre 2020 la positiva performance operativa e la riduzione degli oneri finanziari, hanno determinato un significativo aumento del Risultato Netto normalizzato di Pertinenza del Gruppo (3,7 milioni di Euro rispetto a 0,6 milioni di Euro del 2019).
- Posizione Finanziaria Netta<sup>2</sup>: -51,4 milioni di Euro (escluso l'effetto IFRS 16 per -9,7 milioni di Euro) rispetto a -47,2 milioni di Euro al 31 dicembre 2019. L'incremento, parzialmente contenuto da una riduzione dei Capex di circa il 37%, è principalmente attribuibile all'impatto negativo dell'EBITDA del secondo trimestre sulla generazione di cassa operativa e ad un cash-out one-off per 4,9 milioni di Euro riconducibile alla chiusura del contenzioso tra Elica S.p.A. ed Esperança Real S/A (Brasile) a luglio 2020 e ad ulteriori 2,6 milioni di Euro di costi di ristrutturazione in Italia e Cina.
- Aggiornamento COVID-19:
  - Al fine di fronteggiare in maniera efficace l'emergenza dovuta al COVID-19, il Gruppo Elica ha immediatamente messo in atto tutte le misure di prevenzione per la tutela dei propri lavoratori e la messa in sicurezza degli stabilimenti e ha istituito un Comitato Crisi finalizzato a monitorare l'evoluzione della situazione. Tale Comitato si riunisce periodicamente e si coordina quotidianamente con il Leadership Team.
  - Dal 23 aprile 2020 la Società ha avviato la riapertura, in modalità graduale, delle fabbriche nelle Marche - di Mergo e Cerreto - per le quali era stata disposta la chiusura a partire dal 24 marzo 2020, a seguito delle restrizioni imposte dal governo con il DPCM del 22 marzo 2020. Lo stabilimento di Castelfidardo (divisione Motori) invece, rientrando nei codici ATECO autorizzati a proseguire la propria attività, non è stato sottoposto a chiusura. Dal 19 aprile è operativo lo stabilimento in Polonia, dal 1° giugno lo stabilimento in Messico, mentre dal 18 maggio è attivo lo stabilimento in India. Ad oggi tutti gli stabilimenti sono operativi al massimo livello della capacità produttiva.
- Aggiornamento temi ESG:
  - Il numero medio di ore di formazione erogate agli operai è passato da 9,8 del 2019 a 10,7 del 2020 (+9,2% vs 2019);

di 2,6 milioni di Euro. A livello di EBIT, per l'esercizio 2020 è stato normalizzato anche l'effetto straordinario della svalutazione di intangibles per a 1,8 milioni di Euro.

<sup>2</sup> Il valore indicato è al netto dell'effetto IFRS 16, come esplicitato nelle tabelle di riconciliazione.

- Il sistema di incentivazione LTI-Long Term Incentive ha interessato per il 24% il genere meno rappresentato (contro il 5% del 2019);
- La popolazione dirigenziale ha rinunciato ai bonus dell'anno 2020 e il middle management ha contribuito rinunciando al 50% del dovuto nominale;
- Tutti i siti della Business Unit Cooking (Fabriano, Mergo e Cerreto d'Esi) hanno ottenuto la certificazione ISO 45001:2018. Il numero di infortuni in Italia è passato da 6 del 2019 ad 1 del 2020 (-83%);
- La Customer Orientation del nostro Servizio di Assistenza Post Vendita è stata riconosciuta dai nostri clienti permettendoci di ottenere un importante riconoscimento di settore assegnato dall'Istituto Tedesco Qualità e Finanza (ITQF);
- Elica è riuscita ad utilizzare in maniera efficiente le risorse energetiche impiegate nei processi produttivi e a ridurre le emissioni (riduzione nei siti italiani e polacco dei kWh/ore macchina tra il 2% e il 4% rispetto al 2019).

**Fabriano, 12 febbraio 2021** – Il Consiglio di Amministrazione di **Elica S.p.A.**, capofila del Gruppo leader mondiale nella produzione di cappe aspiranti da cucina, riunitosi oggi a Fabriano, ha approvato le informazioni periodiche aggiuntive relative al quarto trimestre 2020, redatte secondo i principi contabili internazionali IFRS e ha preso visione dei risultati consolidati preconsuntivi 2020.

\*\*\*

*“Nel quarto trimestre abbiamo migliorato il trend già molto positivo del trimestre precedente in tutti i segmenti di business. In particolare, prosegue il percorso di crescita della **Divisione Cooking**, sia nelle vendite a marchi propri - trainata dalle ottime performance in Europa e nel mercato americano - che OEM. Il prodotto Nicola Tesla ha guidato lo sviluppo dell'alto di gamma crescendo del 49% nel trimestre e del 23% su base annua. Anche la **Divisione Motors**, nell'ultimo trimestre ha registrato un ulteriore recupero chiudendo sostanzialmente in linea con l'anno precedente”. **Ha dichiarato Mauro Sacchetto, Amministratore Delegato di Elica.** – “Abbiamo continuato a lavorare sull'efficienza dei costi con un ulteriore miglioramento dei margini e concentrando gli investimenti sui progetti prioritari e l'innovazione di prodotto - nonostante gli effetti legati alla Pandemia in corso - abbiamo chiuso con una posizione finanziaria netta in linea con l'anno precedente. Tutti i nostri progetti strategici procedono in linea con le aspettative, a supporto degli obiettivi di crescita di medio lungo termine, miglioramento dei margini e generazione di cassa”.*

\*\*\*

## Analisi della Gestione Economica del Gruppo Elica

Nel 2020 Elica, a causa della riduzione dei volumi di vendita registrata a marzo e nel secondo trimestre dell'esercizio per effetto del COVID-19 e del conseguente lockdown, ha realizzato **Ricavi consolidati pari a 452,6 milioni di Euro**, -5,7% rispetto al 2019 (-4,4% a cambi costanti).

Le dinamiche di mercato sono state progressivamente influenzate dall'impatto dell'emergenza da COVID-19. In particolare, si è registrata una riduzione della domanda mondiale del segmento cappe stimata al

-7,4%<sup>3</sup> nel 2020. Il trend negativo ha impattato tutti i mercati. L'Asia ha riportato un calo del -9,3% con uno scenario disomogeneo a seconda dei vari paesi. La Cina, ad esempio, ha registrato nel 4Q 2020 una crescita superiore alle aspettative, chiudendo il 2020 con una parziale ripresa; il Giappone ha visto frenare il recupero a seguito del rinnovato incremento dei contagi; infine l'India si è dimostrata più resiliente delle aspettative e ha registrato una debole ripresa nell'ultima parte dell'anno. La variazione registrata in EMEA (-4,2%) riflette in particolare l'impatto della pandemia nell'Europa dell'Ovest e nelle economie a maggiore vocazione turistica, nonostante una positiva seconda metà dell'anno, mentre nell'Est Europa la significativa ripresa del quarto trimestre ha quasi completamente assorbito il calo della prima parte dell'anno. Il mercato americano ha riportato una flessione del -8,8%, ma con una ripresa nella seconda metà del 2020 parzialmente rallentata, sia in USA che in Brasile, da un nuovo aumento dei contagi alla fine del 2020.

**Le vendite a marchi propri** hanno evidenziato una riduzione del -2,1% rispetto al 2019, determinata in particolare dal calo nel mese di aprile, mentre una rapida ripresa si è registrata già a partire da maggio 2020 e si è ulteriormente consolidata nel terzo e nel quarto trimestre (+18,6% nel 4Q 2020 rispetto allo stesso periodo del 2019, +22,4% al netto dell'effetto cambio). Il prodotto Nicola Tesla ha raggiunto il 9% del fatturato totale nel 2020. L'incidenza delle vendite a marchi propri sui ricavi Cooking si attesta al 55% nel 2020.

**I ricavi OEM** hanno registrato una riduzione del -11,4% rispetto allo stesso periodo dell'esercizio precedente (-10,2% a cambi costanti), determinata in maniera significativa dalla chiusura dello stabilimento messicano per quasi 2 mesi e parzialmente compensata da un recupero nella seconda metà del 2020 (+13,9% nel 4Q 2020 rispetto al 4Q 2019, +17,1% a cambi costanti).

Il segmento **Motori**, che rappresenta il 13,5% del fatturato totale, è stato penalizzato da un rallentamento della domanda nel mese di marzo e nel secondo trimestre. Tale riduzione è stata totalmente compensata dalla significativa performance dell'ultimo trimestre (+11,4% nel 4Q 2020 rispetto allo stesso periodo del 2019), che ha consentito di chiudere il 2020 con una variazione del +0,3% rispetto al 2019.

**L'EBITDA normalizzato** è pari a 42,2 milioni di Euro in calo del -6,3% rispetto al 2019 (45,0 milioni di Euro), con un margine sui ricavi del 9,3% rispetto al 9,4% del 2019. La crescita dei ricavi, unita alle efficienze operative sul costo del lavoro, sui costi SG&A e sulle Opex, ha consentito di registrare un miglioramento dei margini nel quarto trimestre 2020 che si sono attestati al 12,0% (+38,0%, +190 bps rispetto al 2019).

**EBIT normalizzato** pari a 15,9 milioni di Euro nel 2020 (19,6 milioni di Euro nel 2019), con una significativa ripresa nel quarto trimestre (+55,1%, +160 bps in termini di EBIT margin rispetto al quarto trimestre del 2019).

**L'incidenza degli elementi di natura finanziaria** si attesta a -4,0 milioni di Euro in riduzione rispetto a -5,1 milioni di Euro del 2019.

**Il Risultato Netto normalizzato** è pari a 8,5 milioni di Euro rispetto a 9,3 milioni di Euro al 31 dicembre 2019. Risultato Netto normalizzato di Pertinenza del Gruppo pari a 2,6 milioni di Euro rispetto a 5,0 milioni di Euro del 2019. Il Tax Rate di Gruppo risente della bassa marginalità della Entity Italiana. Il risultato positivo delle Minorities pari a 5,9 milioni di Euro, in crescita rispetto ai 4,3 milioni di Euro al 31 dicembre

<sup>3</sup> Fonte: Elica Group, stime interne

2019, riflette principalmente la flessibilità del modello di business di Elica in Giappone e in India dove, a fronte di tensioni sui ricavi, non si registrano impatti significativi a livello di margini.

**Il Risultato Netto normalizzato di Pertinenza del Gruppo nel quarto trimestre dell'anno**, grazie alla positiva performance operativa e alla riduzione degli oneri finanziari, ha registrato un significativo aumento a 3,7 milioni di Euro rispetto a 0,6 milioni di Euro del 2019.

**Il Risultato Netto di Pertinenza del Gruppo** è negativo per 1,8 milioni di Euro rispetto ad un utile di 3,1 milioni di Euro del 2019.

	31-dic-20	% ricavi	31-dic-19	% ricavi	20 Vs 19%
<i>Dati in migliaia di Euro</i>					
Ricavi	452.639		479.986		(5,7%)
<b>EBITDA normalizzato</b>	<b>42.204</b>	9,3%	<b>45.038</b>	9,4%	(6,3%)
EBITDA	38.817	8,6%	42.467	8,8%	(8,6%)
<b>EBIT normalizzato</b>	<b>15.864</b>	3,5%	<b>19.623</b>	4,1%	(19,2%)
EBIT	10.665	2,4%	17.052	3,6%	(37,5%)
Elementi di natura finanziaria	(3.989)	(0,9%)	(5.119)	(1,1%)	22,1%
Imposte di periodo	(2.531)	(0,6%)	(4.554)	(0,9%)	44,4%
Risultato di periodo attività in funzionamento	4.145	0,9%	7.379	1,5%	(43,8%)
<b>Risultato di periodo normalizzato</b>	<b>8.531</b>	1,9%	<b>9.333</b>	1,9%	(8,6%)
Risultato di periodo	4.145	0,9%	7.379	1,5%	(43,8%)
<b>Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato</b>	<b>2.584</b>	0,6%	<b>5.017</b>	1,0%	(48,5%)
Risultato di pertinenza del Gruppo	(1.787)	(0,4%)	3.063	0,6%	(158,3%)
Utile (perdita) per azione base da attività in funzionamento e dismesse (Euro/cents)	(2,82)		4,84		(158,3%)
Utile (perdita) per azione diluito da attività in funzionamento e dismesse (Euro/cents)	(2,82)		4,84		(158,3%)

## Analisi della Gestione Patrimoniale e Finanziaria del gruppo Elica

**La Posizione Finanziaria Netta** al 31 dicembre 2020, al netto dell'effetto IFRS 16 di 9,7 milioni di Euro, è pari a -51,4 milioni di Euro, rispetto ai -47,2 milioni di Euro del 31 dicembre 2019. L'incremento, parzialmente contenuto grazie a una riduzione dei Capex di circa il 37%, è principalmente attribuibile all'impatto negativo dell'EBITDA del secondo trimestre sulla generazione di cassa operativa e ad un cash-out one off per 4,9 milioni di Euro relativo alla chiusura del contenzioso tra Elica S.p.A. ed Esperança Real S/A (Brasile) a luglio 2020, nonché ad ulteriori 2,6 milioni di Euro di costi di ristrutturazione in Italia e Cina.

<i>Dati in migliaia di Euro</i>	<b>31-dic-20</b>	<b>31-dic-19</b>
Disponibilità liquide	59.147	35.613
Finanziamenti bancari e mutui (correnti)	(16.459)	(27.317)
Finanziamenti bancari e mutui (non correnti)	(94.053)	(55.451)
<b>Posizione Finanziaria Netta</b>	<b>(51.365)</b>	<b>(47.155)</b>
Debiti per locazioni IFRS16 (correnti)	(3.650)	(3.525)
Debiti per locazioni IFRS 16 (non correnti)	(6.027)	(8.233)
<b>Posizione Finanziaria Netta - Incluso impatto IFRS 16</b>	<b>(61.042)</b>	<b>(58.913)</b>
Attività per derivati	4.078	498
Passività per derivati (correnti)	(551)	(386)
Passività per derivati (non correnti)	(690)	(198)
<b>Posizione Finanziaria Netta -Incluso impatto IFRS 16 e effetto Derivati</b>	<b>(58.205)</b>	<b>(58.999)</b>

L'incidenza del **Managerial Working Capital** sui ricavi annualizzati si attesta al 7,2% al 31 dicembre 2020, in aumento rispetto al 3,7% al 31 dicembre 2019.

<i>Dati in migliaia di Euro</i>	<b>31-dic-20</b>	<b>31-dic-19</b>	<b>delta vs Dicembre</b>
Crediti commerciali	88.821	55.022	33.799
Rimanenze	76.876	72.890	3.986
Debiti commerciali	(133.247)	(110.100)	-23.147
<b>Managerial Working Capital</b>	<b>32.450</b>	<b>17.812</b>	14.638
% sui ricavi annui	7,2%	3,7%	
Altri crediti / debiti netti	(8.495)	(9.671)	1.176
<b>Net Working Capital</b>	<b>23.955</b>	<b>8.141</b>	15.814

### Fatti di rilievo al 31 dicembre 2020 e successivi

- **In data 29 gennaio 2020** ai sensi dell'art. 2.6.2, comma 1, lett. b) del Regolamento dei Mercati Organizzati e Gestiti da Borsa Italiana S.p.A., Elica S.p.A. ha comunicato il proprio Calendario annuale degli eventi societari per l'anno 2020.
- **In data 12 febbraio 2020** Elica S.p.A. ha preso atto delle dimissioni del Sig. Davide Croff dalla carica di consigliere di amministrazione indipendente, presentate in data 11 febbraio 2020, con effetto immediato, per "motivi personali che non consentono di continuare a svolgere con il necessario impegno le attività connesse alla carica di consigliere". Il Sig. Davide Croff, per quanto in conoscenza della Società, non deteneva azioni Elica alla data di cessazione del rapporto.
- **In data 13 febbraio 2020** il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. ha approvato le informazioni periodiche aggiuntive relative al quarto trimestre 2019, redatte secondo i principi contabili internazionali IFRS e i risultati consolidati preconsuntivi 2019.
- **In data 12 marzo 2020** il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. ha approvato i risultati consolidati al 31 dicembre 2019, il Progetto di bilancio di esercizio al 31 dicembre 2019 - redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS - e la Relazione sulla Gestione.
- **In data 28 aprile 2020** l'Assemblea degli Azionisti di Elica S.p.A. riunitasi in seduta ordinaria, ha **approvato** i seguenti punti all'ordine del giorno:



- **Bilancio d'esercizio al 31 dicembre 2019 di Elica S.p.A.**, la Relazione degli Amministratori sulla Gestione, la Relazione del Collegio Sindacale, la Dichiarazione non Finanziaria e la Relazione della Società di revisione. L'Assemblea dei Soci ha, altresì, preso atto dei risultati consolidati realizzati nel corso dell'esercizio 2019.
- **Determinato in sette il numero dei componenti del Consiglio di Amministrazione e determinato il relativo compenso**; l'Assemblea degli Azionisti ha approvato la proposta del Consiglio di Amministrazione di ridurre da otto a sette il numero dei componenti il Consiglio, adeguando di conseguenza in riduzione il compenso globale lordo loro spettante e confermando la copertura assicurativa come deliberata dall'Assemblea del 27 aprile 2018 per tutta la durata del mandato.
- **Confermata la nomina dei due amministratori proposti dal Consiglio di Amministrazione**, Mauro Sacchetto e Giovanni Tamburi che resteranno in carica fino alla data dell'Assemblea convocata per l'approvazione del bilancio al 31 dicembre 2020. Alla Società non risulta che i consiglieri nominati detengano azioni di Elica S.p.A. I curricula vitae degli amministratori nominati sono disponibili sul sito internet <https://elica.com/corporation> (Sezione Corporate Governance - Altri Documenti).
- **Modifica del piano di incentivazione a lungo termine denominato Piano di Phantom Stock & Co-investimento Volontario 2019-2025** nei termini e condizioni indicati nel Documento Informativo aggiornato. La Relazione illustrativa degli Amministratori all'Assemblea degli Azionisti sulla proposta di modifica del Piano di Phantom Stock & Coinvestimento Volontario 2019-2025 e il Documento Informativo aggiornato, redatto in conformità a quanto previsto dall'Allegato 3A, Schema 7 del Regolamento Emittenti, sono stati pubblicati in data 27 marzo 2020 e sono a disposizione del pubblico, presso la sede sociale, nonché presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato 1Info, all'indirizzo [www.1info.it](http://www.1info.it) e disponibili sul sito internet <http://corporation.elica.com> (Sezione Investor Relations - Assemblea Azionisti).  
In conformità a quanto previsto dall'art. 123 ter, commi 3 bis e 6, del D.Lgs. 58/1998, l'Assemblea ordinaria degli azionisti di Elica S.p.A., preso atto del relativo contenuto, ha approvato la politica di remunerazione e sui compensi corrisposti e deliberato in senso favorevole sulla seconda sezione della stessa. La relazione è stata depositata in data 27 marzo 2020 ed è a disposizione del pubblico sul sito internet della Società <https://elica.com/corporation> (sezione Investor Relations / Assemblea Azionisti), nonché presso il meccanismo di stoccaggio autorizzato 1Info, all'indirizzo [www.1info.it](http://www.1info.it). L'esito della votazione sarà messo a disposizione del pubblico ai sensi e nei termini dell'articolo 125 quater, comma 2, del medesimo decreto.
- **In data 28 aprile 2020**, il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A., ha confermato la nomina di Mauro Sacchetto quale Amministratore Delegato della Società. Le valutazioni circa la non indipendenza dei Consiglieri Mauro Sacchetto e Giovanni Tamburi, nominati dall'Assemblea dei soci tenutasi nella medesima data, risultano invariate.
- **In data 7 maggio 2020**, il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A. ha approvato i risultati consolidati del primo trimestre 2020, redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS.
- **In data 3 luglio 2020**, Elica S.p.A., ha comunicato di aver sottoscritto, in data 29 giugno 2020, un

contratto di finanziamento per un importo massimo di 100 milioni di Euro con scadenza finale a 5 anni, su base Club deal con un pool di 5 banche e, in particolare, con Banca IMI S.p.A. e BNL Gruppo BNP Paribas in qualità di banche coordinatrici e Intesa Sanpaolo S.p.A., BNL Gruppo BNP Paribas, Banco BPM S.p.A., Crédit Agricole Italia S.p.A. e UniCredit S.p.A. quali banche finanziatrici. Il finanziamento è principalmente destinato a supportare le esigenze di medio/lungo termine, il parziale rifinanziamento del debito esistente, nonché le dinamiche di capitale circolante e di tesoreria di Elica S.p.A. e delle sue controllate.

- **In data 22 luglio 2020**, Elica S.p.A. ha firmato un accordo transattivo definitivo relativo al procedimento tra Esperança Real S/A, Madson Eletrometalurgica Ltda e la Società stessa. Le cause si riferiscono agli accordi preliminari relativi alla costituzione di una Joint Venture siglati tra Elica Spa e Esperança Real S/A nel settembre del 1999 a cui non si è mai dato seguito. La transazione prevede il pagamento da parte di Elica alle controparti ed ai loro avvocati di complessivi 4,2 milioni di Euro, esclusi eventuali costi processuali ed esclusi i compensi dovuti ai propri avvocati, per la cui definizione la Società ha accantonato in bilancio l'ulteriore importo massimo di 0,6 milioni di Euro.
- **In data 30 luglio 2020**, il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A., riunitosi a Milano, ha approvato la Relazione Finanziaria Semestrale al 30 giugno 2020, redatta secondo i principi contabili internazionali IFRS.
- **In data 30 ottobre 2020**, Il Consiglio di Amministrazione di Elica S.p.A., riunitosi a Fabriano, ha approvato i risultati consolidati al 30 settembre 2020 redatti secondo i principi contabili internazionali IFRS.

\*\*\*

## Prevedibile evoluzione della gestione

La Società continua ad analizzare l'impatto del COVID-19 sul business e la curva di ripresa della domanda di mercato, che rimangono al momento di difficile previsione. I punti principali sono:

- focus sulle azioni di contenimento dei costi e sulla sostenibilità finanziaria;
- fondamentali solidi per rispondere adeguatamente all'attuale recupero della domanda e ai prevedibili sviluppi nel medio periodo.

Il Gruppo ha delineato i pillars della strategia di crescita:

- focus sull'aumento dell'EBITDA margin e sulla generazione dei flussi di cassa;
- aumento del portafoglio e della quota di mercato delle vendite a marchi propri;
- investimenti sostenibili in ricerca e sviluppo;
- espansione della presenza geografica.

Tali azioni sono riconducibili al processo di riorganizzazione interna, che sta ponendo le basi per un'ulteriore accelerazione nel prossimo triennio, e ad un forte team manageriale.



\*\*\*

#### Dichiarazione ex art. 154-bis, comma secondo, T.U.F.

Il Dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari, Dottor Giulio Cocci, dichiara ai sensi dell'art. 154-bis, comma secondo, del D.Lgs. n. 58/98, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili.

\*\*\*

*Il Gruppo Elica, attivo nel mercato delle cappe e piani cottura aspiranti da cucina sin dagli anni '70, presieduto da Francesco Casoli e guidato da Mauro Sacchetto, è oggi leader mondiale in termini di unità vendute. Vanta inoltre una posizione di leadership a livello europeo nella progettazione, produzione e commercializzazione di motori elettrici per cappe e per caldaie da riscaldamento. Con circa 3.700 dipendenti, il Gruppo Elica ha una piattaforma produttiva articolata in sette siti produttivi, tra Italia, Polonia, Messico, India e Cina. Lunga esperienza nel settore, grande attenzione al design, ricercatezza dei materiali e tecnologie avanzate che garantiscono massima efficienza e riduzione dei consumi, sono gli elementi che contraddistinguono il Gruppo Elica sul mercato e che hanno consentito all'azienda di rivoluzionare l'immagine tradizionale delle cappe da cucina: non più semplici accessori ma oggetti dal design unico in grado di migliorare la qualità della vita.*

\*\*\*

Per ulteriori informazioni:

#### **Investor Relations Elica S.p.A.:**

Giulio Cocci - Group Chief Financial Officer  
Francesca Cocco – Lerxi Consulting – Investor Relations  
Tel: +39 (0)732 610 4205  
E-mail: [investor-relations@elica.com](mailto:investor-relations@elica.com)

#### **Ufficio Stampa Elica S.p.A.:**

Gabriele Patassi - Press Office Manager  
Mob: +39 340 1759399  
E-mail: [g.patassi@elica.com](mailto:g.patassi@elica.com)

#### **Image Building:**

Tel: +39 02 89011300  
E-mail: [elica@imagebuilding.it](mailto:elica@imagebuilding.it)

## Definizioni

L'EBITDA è definito come risultato operativo (EBIT) più ammortamenti e eventuale svalutazione di Avviamento, marchi e altri intangibles per perdita di valore.

L'EBIT corrisponde al risultato operativo così come definito nel Conto Economico consolidato.

L'EBITDA normalizzato è definito come EBITDA al netto delle componenti di normalizzazione relative.

L'EBIT normalizzato è definito come EBIT al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Gli elementi di natura finanziaria corrispondono alla somma algebrica di Proventi ed oneri da società collegate, Proventi finanziari, Oneri finanziari, Svalutazione di attività finanziarie disponibili per la vendita e Proventi e oneri su cambi.

Il Risultato di periodo normalizzato è definito come il risultato di periodo, come risultante dal Conto Economico consolidato, al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Il Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato è definito come il risultato di pertinenza del Gruppo, come risultante dal Conto Economico consolidato, al netto delle componenti di normalizzazione relative.

Componenti di normalizzazione: le componenti reddituali sono considerate di normalizzazione quando: (i) derivano da eventi o da operazioni il cui accadimento risulta non ricorrente, ovvero da quelle operazioni o fatti che non si ripetono frequentemente nel consueto svolgimento dell'attività; (ii) derivano da eventi o da operazioni non rappresentativi della normale attività del business, come nel caso degli oneri di ristrutturazione.

L'utile (perdita) per azione al 31 dicembre 2020 ed al 31 dicembre 2019 è stato determinato rapportando il Risultato di pertinenza del Gruppo, come definito nel Conto Economico consolidato, al numero di azioni in circolazione alle rispettive date di chiusura. Si precisa che il numero delle azioni in circolazione alla data di chiusura del periodo è invariato rispetto al 31 dicembre 2019 ed è pari a 63.322.800.

L'utile (perdita) per azione così calcolato coincide con l'utile (perdita) per azione risultante dal Conto Economico consolidato, non essendoci stati movimenti nel numero di azioni in circolazione nel periodo.

Il Managerial Working Capital è definito come somma dei Crediti commerciali con le Rimanenze, al netto dei Debiti commerciali, così come risultano dalla Situazione Patrimoniale – Finanziaria consolidata.

Il Net Working Capital è definito come ammontare del Managerial Working Capital a cui si aggiunge la somma algebrica di Altri crediti/ debiti netti. Gli Altri crediti/debiti netti consistono nella quota corrente di Altri crediti e Crediti tributari, al netto della quota corrente di Fondi rischi ed oneri, Altri debiti e Debiti tributari, così come risultano dalla Situazione Patrimoniale- Finanziaria consolidata.

La Posizione Finanziaria Netta (PFN) è definita come ammontare delle Disponibilità liquide aumentate delle Altre attività finanziarie, al netto della parte corrente e non corrente dei Finanziamenti bancari e mutui e dei Debiti per locazioni finanziarie e verso altri finanziatori, così come risultano dalla situazione patrimoniale-finanziaria. I debiti per locazioni finanziarie sono nulli.

La Posizione Finanziaria Netta- Incluso Impatto IFRS 16 è data dalla somma della Posizione Finanziaria Netta e dei debiti finanziari correnti e non correnti per locazioni emersi per l'applicazione dello IFRS 16, così come risultanti dalla Situazione Patrimoniale - Finanziaria consolidata.

La Posizione Finanziaria Netta -Incluso Impatto IFRS 16 e Effetto Derivati è definita come somma della posizione Finanziaria Netta - Incluso Impatto IFRS 16 e delle attività e passività per strumenti derivati, così come risultanti dalla Situazione Patrimoniale- Finanziaria consolidata.

## Riconciliazioni

<i>dati in Migliaia di Euro</i>	IV Trim 2020	IV Trim 2019	31-dic-20	31-dic-19
<b>Utile operativo -EBIT</b>	<b>5.788</b>	<b>5.132</b>	<b>10.665</b>	<b>17.052</b>
(Svalutazione Intangibles per perdita di valore)	2.715	-	2.715	-
(Ammortamenti)	7.387	6.721	25.437	25.415
<b>EBITDA</b>	<b>15.890</b>	<b>11.853</b>	<b>38.817</b>	<b>42.467</b>
(Accantonamento per rischio sostituzione CEO)				1.280
(Ulteriore accantonamento a fondo rischi per le cause con Esperança Real)			750	
(Oneri di ristrutturazione)	1.288	599	2.637	1.291
<b>EBITDA normalizzato</b>	<b>17.178</b>	<b>12.452</b>	<b>42.204</b>	<b>45.038</b>

<i>dati in Migliaia di Euro</i>	IV Trim 2020	IV Trim 2019	31-dic-20	31-dic-19
<b>Utile operativo -EBIT</b>	<b>5.788</b>	<b>5.132</b>	<b>10.665</b>	<b>17.052</b>
(Svalutazione Intangibles per perdita di valore)	1.812	0	1.812	-
(Accantonamento per rischio sostituzione CEO)	0	0	-	1.280
(Ulteriore accantonamento a fondo rischi per le cause con Esperança Real)	0	0	750	-
(Oneri di ristrutturazione)	1.288	599	2.637	1.291
<b>EBIT normalizzato</b>	<b>8.888</b>	<b>5.731</b>	<b>15.864</b>	<b>19.623</b>

<i>dati in Migliaia di Euro</i>	IV Trim 2020	IV Trim 2019	31-dic-20	31-dic-19
<b>Risultato di periodo</b>	<b>3.411</b>	<b>1.466</b>	<b>4.145</b>	<b>7.379</b>
(Svalutazione Intangibles per perdita di valore)	1.812	-	1.812	-
(Accantonamento per rischio sostituzione CEO)	-	-	-	1.280
(Ulteriore accantonamento a fondo rischi per le cause con Esperança Real)	-	-	750	-
(Oneri di ristrutturazione)	1.288	599	2.637	1.291
(Imposte di periodo relative a poste normalizzate)	(309)	(144)	(813)	(617)
<b>Risultato di periodo normalizzato</b>	<b>6.202</b>	<b>1.921</b>	<b>8.531</b>	<b>9.333</b>
<b>(Risultato di pertinenza dei terzi)</b>	<b>(2.472)</b>	<b>(1.349)</b>	<b>(5.932)</b>	<b>(4.316)</b>
(Componenti di normalizzazione Risultato dei terzi)	(15)	-	(15)	-
<b>Risultato di pertinenza del Gruppo normalizzato</b>	<b>3.715</b>	<b>572</b>	<b>2.584</b>	<b>5.017</b>

	31-dic-20	31-dic-19
Risultato di pertinenza del Gruppo ( <i>dati in migliaia di Euro</i> )	(1.787)	3.063
Numero azioni in circolazione alla data di chiusura	63.322.800	63.322.800
<b>Utile (Perdita) per azione (Euro/cents)</b>	<b>(2,82)</b>	<b>4,84</b>

	IV Trim 2020	IV Trim 2019
Utile (Perdita) per azione (Euro/cents) al 31-dic	(2,82)	4,84
(Utile (Perdita) per azione (Euro/cents) al 30-set	4,30	(4,65)
<b>Utile (Perdita) per azione (Euro/cents)</b>	<b>1,48</b>	<b>0,18</b>

<i>dati in Migliaia di Euro</i>	31-dic-20	31-dic-19
Altri crediti	4.803	5.374
Crediti tributari	17.049	14.966
(Fondi rischi ed oneri)	(5.351)	(6.487)
(Altri debiti)	(15.908)	(15.749)
(Debiti tributari)	(9.088)	(7.775)
<b>Altri crediti / debiti netti</b>	<b>(8.495)</b>	<b>(9.671)</b>